

HPE und Rackspace bieten weltweit erste Pay-as-you-go OpenStack Private Cloud

Durch neue gemeinsame Lösung wird Private Cloud um 40 Prozent kostengünstiger als Public Cloudⁱ

MÜNCHEN, 14. November 2017 – Hewlett Packard Enterprise (HPE) und Rackspace haben eine Partnerschaft geschlossen, um OpenStack Private Cloud mit einer Pay-per-Use-Infrastruktur zu bieten. Dabei handelt es sich um die weltweit erste Pay-as-you-go OpenStack Private Cloud, die als Managed Serviceⁱⁱ bereitgestellt wird. Mit dieser Lösung erhalten Unternehmen die Vorteile einer Public Cloud – nutzungs-basiertes Preismodell wie in einer Cloud, flexible Infrastruktur und vereinfachte IT – in einer Private-Cloud-Umgebung. Diese kann sich im eigenen Rechenzentrum, einer Colocation-Einrichtung oder einem durch Rackspace verwalteten Data Center befinden.

„Die Einführung von OpenStack Private Cloud mit Pay-per-Use-Infrastruktur, bereitgestellt von Rackspace und HPE, markiert einen wichtigen Moment im Private-Cloud-Markt und in der gesamten Branche“, sagt Antonio Neri, President von HPE. „Dieses Angebot kombiniert das Beste aus den Cloud- und on-Premises-Welten und wir erwarten, dass diese einfache Pay-per-Use-Technologie die Art und Weise verändert, wie Unternehmen Technologie-Entscheidungen treffen.“

Laut IDC FutureScape: Worldwide Datacenter 2017 Predictions „werden im Jahr 2018 die Pay-as-you-go-Nutzungsmodelle für 50 Prozent der Ausgaben bei den physikalischen on-premises und off-premises IT- und Rechenzentrumskapazitäten verantwortlich sein.“

„Mit diesem innovativen Bereitstellungsmodell entfernen Rackspace und HPE Hindernisse für die Nutzung der Private Cloud und geben Kunden mehr Auswahlmöglichkeiten an Technologie-Plattformen, die ihre Anwendungsbedürfnisse am besten erfüllen“, sagt Scott Crenshaw, Executive Vce President of Private Cloud bei Rackspace. „Wir sind stolz auf die Partnerschaft mit HPE und ermöglichen weiterhin den Kundenerfolg mit Private Clouds. Mit diesem gemeinsamen Ziel möchten unsere Unternehmen in Zukunft dieses Modell auf das gesamte Managed Private Cloud Portfolio von Rackspace erweitern, inklusive VMware- und Microsoft Azure Stack-Technologien.“

Das „Pay-as-you-go“-Modell für die Private Cloud bedeutet, dass Kunden nur für das bezahlen, was sie nutzen. Damit können sie unerwartetes Wachstum und Spitzenzeiten bei Workloads bewältigen, ohne für unnötige feste Kapazitäten zu bezahlen. OpenStack Private Cloud mit Pay-per-Use-Infrastruktur, bereitgestellt von Rackspace und HPE, hilft Unternehmen beim vollständigen Ausnutzen der Vorteile einer Managed Private Cloud. Dazu zählen:

- **„Pay-as-you-go“-Preismodell.** Mit Hilfe von HPE Flexible Capacity bezahlen Kunden nur die tatsächliche Nutzung. Damit lassen sich die Kapazitäten einer Private Cloud enger an das Wachstum und Spitzenzeiten anpassen, ohne für zusätzliche festgelegte Kapazitäten zu zahlen. Dieses flexible Kapazitätsmodell bietet eine höhere wirtschaftliche Effizienz als die Public Cloud. So sparen Kunden bis zu 36 Prozent der Kosten im Vergleich zu einer reinen Private Cloud mit festgelegten Kapazitäten und mehr als 40 Prozent im Vergleich zu Public Clouds mit festskalierten Workloads.

- **Agilität und sofortige Skalierbarkeit.** Kunden können die Größe ihrer gesamten Private-Cloud-Umgebung in wenigen Minuten skalieren, statt in mehreren Monaten, da zusätzliche Kapazitäten bei Bedarf sofort zur Verfügung stehen. So profitieren sie von den Vorteilen einer Private Cloud in den Bereichen Sicherheit und Performance und erhalten gleichzeitig die sofortige Skalierbarkeit ihrer gesamten Private Cloud wie bei einer Public Cloud.
- **Sicherheit und Kontrolle ohne Vendor Lock-in.** Mit dedizierter Hardware können Kunden die Performance ihrer Anwendungen optimieren, ohne von anderen Kunden gestört zu werden. So lassen sich einfacher Anforderungen in den Bereichen Sicherheit, Compliance und Datenhoheit erfüllen. Zusätzlich vermeiden Unternehmen einen Vendor Lock-in, da die Lösung auf OpenStack basiert, der führenden Open Source Software-Plattform. Dank standardbasierter Schnittstellen und einem transparenten Code können sie Kunden an ihre spezifischen Bedürfnisse anpassen.
- **Management-Erfahrung.** Kunden nutzen OpenStack Private Cloud mit Pay-per-Use-Infrastruktur als Managed Service mit branchenweit führender 99,99-prozentiger Verfügbarkeitsgarantie der Schnittstellen von Rackspace. Damit können sich Kunden auf ihr Kerngeschäft konzentrieren sowie das Risiko und den komplexen eigenen Betrieb einer Private Cloud vermeiden. Als ein Urheber von OpenStack bringt Rackspace, der weltweit größte und erfahrenste Betreiber von OpenStackⁱⁱⁱ, die Erfahrung aus mehr als einer Milliarde Server-Stunden mit OpenStack ein^{iv}.

„Da Unternehmen weiterhin in on-Premises-Strukturen und Hosted Private Cloud investieren, integrieren sie immer verschiedenartigere Cloud Services“, sagt Michelle Bailey, Group Vice President, General Manager und Research Fellow bei IDC Research. „In einer Welt, in der digitale Transformation jede Branche schnell verändert, müssen Unternehmen sowohl ihre IT modernisieren als auch agil bleiben, um einen Wettbewerbsvorteil zu erhalten. Das Angebot OpenStack Private Cloud von Rackspace und HPE erfüllt insbesondere die Bedürfnisse von Unternehmen bei der Bereitstellung von Sicherheit und Performance, die Eckpfeiler einer Private-Cloud-Umgebung. Mit der Private-Cloud-Expertise und der Service-first-Kultur von Rackspace sind sie gut positioniert, die Anforderungen der großen Basis an Infrastrukturkunden von HPE zu erfüllen und jegliches Risiko durch Cloud-Migrationen zu reduzieren. Diese Pay-per-Use-Infrastruktur ist ein neuer Fortschritt in der Unterstützung von Unternehmen bei der Installation von Private Clouds mit verbesserter Flexibilität und Kostentransparenz.“

OpenStack Private Cloud mit Pay-per-Use-Infrastruktur, bereitgestellt von Rackspace und HPE, wird weltweit ab dem 28. November verfügbar sein. Weitere Lösungen für Rackspace Private Cloud powered by VMware und Rackspace Private Cloud powered by Microsoft Azure Stack werden im Jahr 2018 erwartet. Mehr Informationen über die Lösung erhalten Sie [hier](#).

Über Hewlett Packard Enterprise

Hewlett Packard Enterprise (HPE) ist ein führendes IT-Unternehmen, das es seinen Kunden ermöglicht, technologisch immer einen Schritt voraus zu sein. Durch das branchenweit umfangreichste Portfolio – mit Lösungen von Cloud über Rechenzentren bis zu Arbeitsplatzanwendungen – gestalten unsere Technologien und Services weltweit die IT unserer Kunden effizienter, produktiver und sicherer.

Über Rackspace

Rackspace, das führende Managed Cloud Unternehmen, unterstützt Kunden bei der Nutzung von Cloud Computing, ohne dass diese sich um die Komplexität und Kosten für das Management kümmern müssen. Rackspace Experten bieten spezialisiertes Know-how, einfach nutzbare Tools und Fanatical Support® für führende Technologien, darunter AWS, Google, Microsoft, OpenStack, Oracle, SAP und VMware. Das Unternehmen bedient Kunden in 150 Ländern, darunter mehr als die Hälfte der FORTUNE 100. Rackspace wurde als Leader im 2017 Gartner Magic Quadrant for Public Cloud Infrastructure Managed Service Providers, Worldwide, positioniert sowie von Fortune, Forbes und anderen als einer der besten Arbeitgeber ausgezeichnet. Weitere Informationen gibt es unter <http://www.rackspace.com/de>.

Kontakt für Presseanfragen

Fink & Fuchs AG
Claudia Czorniczek
+49 30 2639917-13
rackspace@finkfuchs.de

Zukunftsgerichtete Aussagen

Informationen in dieser Pressemitteilung enthalten zukunftsgerichtete Aussagen, die Risiken, Unsicherheiten und Annahmen beinhalten. Sollten die Risiken oder Unsicherheiten jemals eintreten oder sich die Annahmen als unrichtig erweisen, können die Ergebnisse von Hewlett Packard Enterprise erheblich von denjenigen abweichen, die in diesen zukunftsgerichteten Aussagen und Annahmen ausdrücklich oder implizit zum Ausdruck gebracht werden. Alle anderen Aussagen als zu historischen Tatsachen können als zukunftsgerichtete Aussagen angesehen werden. Zu den Risiken, Unsicherheiten und Annahmen gehören die Notwendigkeit, die zahlreichen Herausforderungen anzugehen, mit denen die Geschäftsbereiche von Hewlett Packard Enterprise konfrontiert sind; der Wettbewerbsdruck, mit dem die Geschäftsbereiche von Hewlett Packard Enterprise konfrontiert sind; Risiken im Zusammenhang mit der Umsetzung der Strategie von Hewlett Packard Enterprise; die Entwicklung und der Übergang von neuen Produkten und Dienstleistungen sowie die Verbesserung bestehender Produkte und Dienstleistungen, um den Kundenbedürfnissen gerecht zu werden und auf sich abzeichnende technologische Trends zu reagieren; die Ausführung und Erfüllung von Verträgen durch Hewlett Packard Enterprise und seine Lieferanten, Kunden und Partner; Integrations- und andere Risiken im Zusammenhang mit Unternehmenszusammenschlüssen und Investitionstransaktionen sowie andere Risiken, die Hewlett Packard Enterprise in den bei der Securities and Exchange Commission eingereichten Unterlagen beschrieben hat. Hewlett Packard Enterprise übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt nicht, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren.

ⁱ Basierend auf internen Preisanalysen von Rackspace, wurden die Einsparungen gegenüber führenden Public-Cloud-Anbietern gemessen

ⁱⁱ Rackspace hat diese Analyse in diesem Jahr durchgeführt (2017)

ⁱⁱⁱ 451 Group, Open Source Cloud Platforms: OpenStack, Juni 2016

^{iv} Interne Analyse von Rackspace, die Managed OpenStack Server-Stunden bei Public und Private Clouds gemessen hat (Stand: Sommer 2016)